



Komm an Bord des Käpt'ns!



Die iglo GmbH in Hamburg sucht
zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** in Vollzeit eine/n

(Junior) Sales Controller (m/w/d)

iglo Deutschland ist Teil der Nomad Foods Ltd., der Nr. 1 im europäischen Tiefkühlmarkt. Unter den Marken iglo, Findus, Lutosa, BirdsEye und La Cocinera vertreibt die Unternehmensgruppe in einer Vielzahl europäischer Länder ihre Tiefkühlprodukte. In 13 eigenen Produktionsstandorten, zwei davon in Deutschland, werden sowohl die Klassiker als auch die innovativen Neuprodukte entwickelt und produziert.

Für die Aufgabe des **(Junior) Sales Controllers (m/w/d)** am Standort **Hamburg** suchen wir eine souveräne und kommunikationsstarke Persönlichkeit, die mit Leidenschaft und Engagement ambitioniert dabei ist und sich proaktiv in einem wachsenden Team einbringen und Verantwortung übernehmen möchte.

Es erwartet Dich ein vielseitiger **Aufgabenbereich**:

- Sparringspartner der Key Account Manager, z.B. bei der Vorbereitung der Jahresgespräche sowie der Planung und Kontrolle von Handelskonditionen
- Analyse der laufenden Kundenentwicklung und Ableiten von Handlungsempfehlungen
- Einstuern der kundenindividuellen Konditionen in SAP in enger Zusammenarbeit mit der Debitorenbuchhaltung
- Aktive Mitarbeit an Monats- und Jahresabschlüssen sowie internen Reportings
- Optimierung und Digitalisierung von Prozessen
- Monitoring der SOX-Compliance
- Mitarbeit bei gruppenweiten Projekten im Rahmen des Net Revenue Managements

Mitzubringen sind neben viel Leidenschaft für Lebensmittel und Marken:

- Erfolgreicher Studienabschluss mit den Schwerpunkten Finanzen / Controlling
- Idealerweise erste Berufserfahrung im Sales Controlling, idealerweise im FMCG Umfeld
- Starke analytische Fähigkeiten sowie strukturierte Denk- und Handlungsweise
- Sehr gute MS Office Kenntnisse, insbesondere Excel und idealerweise Power Pivot
- SAP Anwenderkenntnisse, v.a. im SD- und CO-Modul
- Fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Dir ein spannendes Aufgabengebiet und ein dynamisches, internationales Arbeitsumfeld bei einem erfolgreichen Markenunternehmen. Bei uns gibt es flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und kreative Spielräume, um eigene Ideen einzubringen und umzusetzen. Außerdem erwarten Dich Zuschüsse, wie z.B. zum Mittagessen und zum Gesundheitsmanagement, sowie ein Team, das nicht nur gut zusammenarbeitet, sondern auch jede Menge Spaß hat.

Lust, die Erfolgsgeschichte vom Käpt'n und dem Blubb mitzuschreiben?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellungen an: recruitment@iglo.com

Unsere(n) Hinweis(e) zu(n) Datenschutz im Rahmen des Bewerbungsverfahrens mit Informationen zur Datenverarbeitung und Deinen Rechten als Bewerber findest Du auf www.iglo.de/karriere/hinweis-zum-datenschutz



Nomad Foods
Europe